

DICIEMBRE 2023

INTERNACIONALES DEL CEI

CEI Centro de
Economía
Internacional



PANORAMA GLOBAL

El sector privado pronostica un crecimiento leve de la economía mundial en 2024

La FAO anticipa una caída en el comercio de alimentos básicos

La reducción del tráfico en el Canal de Panamá afecta el comercio mundial

EUROPA

Preocupación por el inminente pago por las emisiones de carbono de los buques

Perspectiva macroeconómica de la UE: controlar la inflación sin afectar el crecimiento

El Consejo Europeo aprueba acuerdos y presenta sus prioridades en la OMC

AMÉRICA DEL SUR Y CENTRAL

Argentina concreta la primera exportación de carne bovina hacia Barbados

Brasil abre mercados en Vietnam, Tailandia, Türkiye, Nueva Zelandia y Singapur

Uruguay y China firman protocolos para incrementar el comercio

AMÉRICA DEL NORTE

T-MEC: Panel desestima queja de EE.UU. contra Canadá por acceso al mercado lácteo

EE.UU. retira propuestas sobre comercio electrónico en las negociaciones de la OMC

Senadores proponen la creación de una “Tasa por Contaminación Extranjera”

ASIA Y OCEANÍA

La economía india crece por encima de lo previsto

China registra flujos de IED neta negativa

Taiwán (China) firma una “Asociación Comercial mejorada” con Reino Unido

ÁFRICA

África apoya el desarrollo de un nuevo régimen fiscal global

Cumbre africana del G20 reclama por mayores inversiones

Somalia es nuevo miembro de la EAC

El sector privado pronostica un crecimiento leve de la economía mundial en 2024

El fin del año es un momento en el que los pronósticos económicos se multiplican. A continuación se resumen algunos de los principales informes que desde el sector privado anticipan el comportamiento de la economía mundial para el año próximo:

-UBS: [Year Ahead 2024](#)

El banco de inversión suizo UBS pronostica que Estados Unidos tendrá, el año próximo, un crecimiento más lento que en 2023 debido a la caída del consumo, y vislumbra que la economía china está ingresando en una fase de “nueva normalidad”, con tasas de crecimiento menores a las que solía presentar en años anteriores. El informe también indica que ante un escenario de pérdida del consumo y reducción de la inflación, los bancos centrales comenzarían una reducción de tasas de interés hacia mediados de 2024. Al mismo tiempo, el informe de UBS advierte sobre la creciente influencia de cuestiones geopolíticas en la economía, señala que las elecciones presidenciales de Estados Unidos, los conflictos en Palestina y Ucrania, así como la rivalidad entre Estados Unidos y China, podrían tener repercusiones en los mercados globales.

-The Economist: [Global Economic Outlook](#)

La publicación británica afirma que la economía global evitará caer en recesión el año próximo, y alcanzará un crecimiento de 2,3% (similar al estimado para 2023), que se ubica por debajo de la tendencia histórica global. Anticipa una tasa de crecimiento moderada en Europa (liderada por Alemania), luego de dar por superados los efectos del aumento de precios de la energía del año 2022, que contrarrestará una expansión menos intensa en Estados Unidos. Se prevé un descenso de la inflación global motivado por mejoras en las cadenas de suministro y una baja de los precios de los *commodities*. No obstante, la publicación advierte que es poco probable que los precios vuelvan a los niveles previos a 2021, lo que puede ser una potencial fuente de tensión social. Al igual que UBS, The Economist destaca la creciente influencia de factores geopolíticos como la invasión rusa a Ucrania y la rivalidad entre los Estados Unidos y China en el comercio y la inversión a escala global.

- Standard & Poor's: [2024 Capital Markets Outlook](#)

La calificadora de riesgo anticipa un crecimiento más débil que en el año 2023 en la mayoría de las principales economías, incluido Estados Unidos. S&P afirma que la rigidez de la inflación subyacente provocará que la mayoría de los bancos centrales mantengan el endurecimiento de las condiciones financieras lo que seguirá pesando sobre la actividad económica, al tiempo que espera que el desempleo aumente el próximo año en Estados Unidos y en otras economías avanzadas. Los riesgos a la baja en la economía global incluyen la persistencia de la inflación, condiciones financieras más estrictas durante más tiempo, la incertidumbre sobre el sector inmobiliario comercial en los países desarrollados y las vulnerabilidades de la deuda soberana en los mercados emergentes.

-Goldman Sachs: [Macro Outlook 2024](#)

El banco de inversiones proyecta un crecimiento global leve impulsado por una mejora del consumo gracias a un proceso de desinflación global más rápido que el esperado y a un ajuste monetario limitado. Goldman Sachs asigna pocas posibilidades de una recesión en Estados Unidos y aboga por la inversión en activos diversificados, anticipando recortes de las tasas de interés de los bancos centrales en la segunda mitad de 2024. Si bien su informe afirma que el crecimiento a corto plazo en China debería beneficiarse de las políticas de estímulo aplicadas por su gobierno, también destaca que es probable que continúe la desaceleración tendencial de su economía. El banco espera diferentes

factores que alentarán el crecimiento global en 2024, entre ellos: un significativo crecimiento del ingreso real de los hogares a partir del descenso de la inflación, un menor lastre del ajuste monetario y fiscal, una recuperación de la actividad manufacturera y una mayor disposición de los bancos centrales para aplicar recortes en las tasas de interés si el crecimiento se desacelera.

La FAO anticipa una caída en el comercio de alimentos básicos

En la última edición de su “[Food Outlook](#)”, la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) pronostica que “fenómenos meteorológicos extremos, crecientes tensiones geopolíticas y cambios repentinos de las políticas” podrían afectar el comercio mundial de los productos alimenticios más básicos y la seguridad alimentaria mundial.

Según el informe, se prevén caídas en los volúmenes comerciados de cereales, aceites vegetales y grasas, azúcar, productos lácteos, carne y pescado en el bienio 2023/24, aunque no necesariamente caigan la producción y el consumo mundiales de cada uno de ellos.

La FAO también ofrece un panorama de la evolución del gasto mundial en importaciones de alimentos, que en 2023 llegaría a una cifra 1,8% superior a la alcanzada en 2022. Este aumento estaría originado en las compras de los países de ingresos altos y medianos altos de frutas, hortalizas, bebidas y azúcar (productos cuyos precios aumentaron). Por el contrario, se espera que en los países de ingresos bajos el gasto en importaciones caiga un 11%. En los países menos adelantados, los países en desarrollo que son importadores netos de alimentos y los países del África subsahariana se espera que esto se produzca por la disminución de las cantidades importadas, lo que indicaría que factores como el debilitamiento de algunas monedas, los crecientes niveles de deuda y los elevados costos de flete estarían limitando su posibilidad de comprar alimentos en los mercados internacionales.

La reducción del tráfico en el Canal de Panamá afecta el comercio mundial

Las consecuencias del fenómeno natural conocido como “El Niño” se hacen sentir en Panamá, que presenta un clima más cálido y seco que el habitual, y repercuten negativamente en el funcionamiento del [canal](#) de navegación que atraviesa su territorio y une el mar Caribe con el océano Pacífico. Las lluvias de octubre fueron las más bajas desde 1950 y los pronósticos del clima no son optimistas. La falta de precipitaciones generó bajos niveles de agua en el lago Gatún, de donde se abastece al canal del agua necesaria para su sistema de esclusas que permite que los barcos hagan el cruce entre los dos océanos.

En circunstancias normales por el canal pasaban hasta 38 barcos por día, actualmente circulan solo 31 y las autoridades del canal decidieron que a partir del 1° de febrero de 2024 solo puedan cruzar 18 buques diarios. Asimismo, se ha restringido el calado de los barcos por lo que también se limita el peso que estos pueden transportar.

La reducción en la cantidad de barcos que atraviesan el paso transoceánico es un problema global para el comercio internacional ya que por allí transitan cerca de 500 millones de toneladas de mercadería por año, alrededor del 5% del volumen total del comercio marítimo mundial. Los retrasos para poder cruzar y las tarifas más altas generan pérdidas millonarias a las compañías navieras, que comenzaron a explorar otras rutas más costosas, y a los consumidores, que deben enfrentar el traslado a precios de los bienes que circulan por el canal.

Preocupación por el inminente pago por las emisiones de carbono de los buques

Varios países europeos han expresado su preocupación ante la obligación de que el transporte marítimo deba pagar por el carbono que emita a partir de enero de 2024. Según la reforma al Régimen de Comercio de Derechos de Emisión de la UE, aprobado en mayo pasado, las empresas de transporte marítimo deberán presentar derechos de emisión por el 50% de las emisiones realizadas por buques que viajen desde un puerto comunitario hasta otro no comunitario y viceversa.

En primer lugar, Bélgica, Chipre, Grecia, Italia, Malta y Portugal han manifestado que la medida podría perjudicar a sus puertos. Esto sucedería si las empresas navieras hicieran un transbordo de contenedores a otro buque en puertos cercanos a Europa con el fin de reducir las emisiones que se deben declarar y así tener que comprar menos permisos. Para evitar esta elusión, los puertos cercanos y con una alta proporción de trasbordos serán considerados como comunitarios a los fines del cálculo de las emisiones. La preocupación tiene asidero en que diversos puertos del norte de África están ampliando sus instalaciones para recibir a buques que quieran hacer el transbordo, según lo han expresado los países anteriormente mencionados. Es por ello que cada dos años, en el mes de diciembre, la Comisión Europea debe listar los puertos que cumplan dichas condiciones. Este grupo de siete países también solicitó un monitoreo estricto de los puertos susceptibles de favorecer el transbordo. Por su parte, también se perjudicarían las regiones de Europa que dependen en gran medida del transporte marítimo, como las Islas Canarias, cuyo gobierno ha solicitado que se las exceptúe del pago.

En segundo lugar, como las empresas navieras han expresado que traspasarán el pago por los permisos a sus clientes, se incrementará el costo de las importaciones comunitarias y, si este pago se traspasa a los exportadores, estos verán sus ingresos reducidos.

Perspectiva macroeconómica de la UE: controlar la inflación sin afectar el crecimiento

De acuerdo al Panorama Regional de Europa del FMI, los países del continente se encuentran frente al desafío de estabilizar los precios y al mismo tiempo asegurar un crecimiento económico sostenido con cuidado del ambiente, luego de pasados los efectos de la pandemia y la crisis energética.

Las proyecciones corresponden a un escenario de “aterrizaje suave”. Luego de que la economía europea creció 2,7% en 2022, se proyecta que lo haga 1,3% este año, 1,5% el 2024 y 2,1% en 2025. La inflación descendería en forma gradual del 15,2% de 2022 a 10,4% este año, 9,3% el año que viene y 7,2% en 2025. Ambas proyecciones se podrían explicar por una política monetaria contractiva, que ha hecho que las tasas de interés alcancen o sobrepasen, en varios países, los niveles más altos desde el año 2000. La inflación también cedió debido a una baja del precio de la energía y de los alimentos, a una menor expectativa inflacionaria y a una reducción del gasto público. Sin embargo, según el FMI, la política contractiva debe mantenerse durante al menos 3 años, que es el período que en términos históricos demoró en Europa el descenso sostenido de los precios.

El Informe también destaca trayectorias disímiles entre los distintos países según su sector económico dominante: los dependientes de la industria manufacturera, como Alemania, tendrían una menor recuperación que los dependientes de servicios de viaje y turismo, como España y Portugal. La economía germana caería 0,5% este año y crecería 0,9% en 2024 y 2% en 2025, mientras que España crecería 2,5%, 1,7% y 2,1%, y Portugal 2,3%, 1,5% y 2,1%.

Por último, el Informe sostiene que para continuar con el crecimiento verde es preciso mantener políticas estructurales que favorezcan la inversión, el gasto en investigación y desarrollo, la apertura a nuevas tecnologías y un piso para el precio global del carbono, medidas que permiten reducir las emisiones sin perjudicar la competitividad.

El Consejo Europeo aprueba acuerdos y presenta sus prioridades en la OMC

El Consejo de la UE adoptó diversas decisiones sobre el futuro cercano de la política comercial del bloque. Entre ellas se destaca haber aprobado la modernización del Acuerdo Comercial entre Chile y la UE y el Acuerdo Marco Avanzado, que luego de pasar por el Parlamento Europeo, se espera que se firme en diciembre. También aprobó el acuerdo entre la UE y Nueva Zelandia, que para su entrada en vigor espera la aprobación de Nueva Zelandia.

También plantearon las prioridades para la 13^a Conferencia Ministerial de la OMC que se realizará en febrero próximo en Abu Dhabi e incluyen: i. restaurar el funcionamiento del Órgano de Solución de Diferencias, en especial su Órgano de Apelaciones; ii. concluir la segunda etapa de la negociación de los subsidios a la pesca; iii. prorrogar la moratoria del comercio electrónico; y iv. promover el lanzamiento de un ámbito de debate sobre la intervención estatal y la sostenibilidad ambiental.

AMÉRICA DEL SUR Y CENTRAL

Argentina concreta la primera exportación de carne bovina hacia Barbados

En noviembre de 2023 la Argentina concretó la primera exportación de carne bovina hacia Barbados. Luego de 15 años de negociaciones, en abril de 2023 se consiguieron destrabar los requisitos sanitarios para el acceso de carne vacuna procedente de Argentina a ese mercado.

Las negociaciones entre ambos países se iniciaron a nivel Comunidad del Caribe (Caricom) en el año 2007. La Caricom es una organización internacional para el fortalecimiento de las relaciones en la región y está integrada por Antigua y Barbuda, Barbados, Belice, Dominica, Granada, Guyana, Jamaica, Montserrat, San Cristóbal y Nieves, Santa Lucía, San Vicente y las Granadinas, Surinam y Trinidad y Tobago.

Luego del *impasse* de la pandemia de COVID-19, se reiniciaron las gestiones desde la Embajada Argentina en Barbados ante las autoridades locales de todos los niveles y se hicieron intercambios de información entre los organismos técnicos de ambos países. Durante el mes de noviembre, el Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (Senasa) certificó la primera exportación de carne bovina (24 toneladas) hacia Barbados.

De esta manera, se suma a la oferta del país (principalmente hotelera y turística, de alto poder adquisitivo) un producto *premium*, reconocido a nivel mundial. Para la Argentina, la apertura del mercado conlleva la oportunidad de convertirse en proveedor de alimentos de calidad para la región.

Brasil abre mercados en Vietnam, Tailandia, Türkiye, Nueva Zelandia y Singapur

Brasil logró la apertura de mercados en Vietnam, Tailandia, Türkiye y Nueva Zelandia para la exportación de salvado de maíz, uno de los productos resultantes de la producción de etanol de maíz.

Los técnicamente llamados DDG (*distiller's dry grains* /granos secos por destilación) o DDGS (*distiller's dried grains with solubles*/granos secos de destilería con solubles) se generan a partir de la producción de etanol de maíz en la segunda cosecha. El insumo es una fuente de proteínas y energía en formulaciones de alimentos para animales (rumiantes, cerdos, aves, peces y camarones).

Actualmente, Brasil es el tercer productor de maíz del mundo, detrás de Estados Unidos y China. Alrededor del 10% de los granos se destinan a la producción de etanol, que se realiza con maíz de segunda cosecha. Los cultivos se plantan en la misma superficie, después de la cosecha del cultivo principal, dentro del mismo año agrícola, y no requiere de tierra adicional para ser cultivada, lo que reduce significativamente las emisiones de dióxido de carbono.

Según cálculos del gobierno brasileño, el etanol de maíz tiene una de las huellas de carbono más bajas de todos los tipos de etanol en Brasil. De acuerdo con el informe de la Encuesta de Cosecha de Granos 2023/24, difundido en octubre por la Empresa Nacional de Abastecimiento (Conab), la producción total de maíz esperada en la cosecha 2023/24 es de 119,4 millones de toneladas. Se estima que el país exportará 38 millones de toneladas de cereales.

Asimismo, Singapur anunció la apertura de su mercado para gelatina y colágeno bovino procedentes de Brasil. En 2022, el país asiático importó aproximadamente U\$S 6 millones en gelatina bovina, principalmente de China, y alrededor de U\$S 56 millones en colágeno, de Estados Unidos.

El colágeno bovino es un insumo con varias propiedades tecnológicas y nutricionales. Es muy utilizado en la industria alimentaria, para la elaboración de embutidos y como materia prima para la fabricación de medicamentos y cosméticos.

Uruguay y China firman protocolos para incrementar el comercio

La visita del presidente de Uruguay a la República Popular China durante el mes de noviembre concluyó con la emisión de una declaración conjunta y la firma de 24 acuerdos que estrechan el vínculo y la cooperación en diversas áreas de actividad entre ambos países, entre los que se destaca el protocolo de exportación que asegura la disminución del plazo de permanencia del ganado previo a la faena, que pasará de 90 a 46 días. De esta manera, disminuirían los costos de producción de carne bovina en Uruguay con destino al país asiático y se ampliaría la oferta.

Además, se incluyeron otras modificaciones al protocolo entre las que se destacan la exportación de caballos deportivos y la inclusión de estómagos bovinos o mondongos. Según estimaciones del Instituto Nacional de Carnes (INAC) de Uruguay, se podría percibir un incremento cercano a los U\$S 40 millones anuales en los ingresos por concepto de la comercialización de mondongo y librillo.

Asimismo, se destaca el protocolo de citrus frescos que amplía el acceso de los cítricos uruguayos al mercado chino, permitiendo la exportación de limones (que se agregan a las naranjas, las mandarinas y los pomelos, habilitados con anterioridad). China es un fuerte importador de cítricos, especialmente naranjas y limones. Según las cifras de la Administración General de Aduanas de China, el año pasado el gigante asiático importó 9.541 toneladas de limones desde Sudáfrica. China es el segundo mayor importador mundial de limones, detrás de la India.

Uruguay es un importante productor y exportador de cítricos. El área efectiva destinada a la citricultura es de 15.000 hectáreas, con una producción estimada de 271.115 toneladas. De este total, el 44% se destina a la exportación, un 15% a la industria y un 41% a consumo interno. La producción total se compone, aproximadamente, de un 40% de naranjas, 35,5% de mandarinas, 23,5% de limones y un 1% de pomelos y otras frutas.

T-MEC: Panel desestima queja de EE.UU. contra Canadá por acceso al mercado lácteo

El panel de solución de controversias establecido en virtud del Acuerdo entre Estados Unidos, México y Canadá (T-MEC) sobre las medidas de asignación de contingentes arancelarios de productos lácteos de Canadá publicó su informe final, en el que consideró que las medidas canadienses no incumplen ninguno de los compromisos del T-MEC citados por EE.UU. Se trata del cuarto informe de un grupo especial de disputas comerciales entre estados del T-MEC desde que entrara en vigor en julio de 2020.

Estados Unidos había impugnado las medidas de asignación de contingentes arancelarios de productos lácteos de Canadá, dado que a su entender limitan indebidamente el acceso a ese mercado.

La Representante Comercial de Estados Unidos, Katherine Tai, expresó su decepción por las conclusiones del informe y manifestó que EE.UU. continúa manteniendo serias preocupaciones sobre cómo Canadá está implementando los compromisos de acceso al mercado de productos lácteos. Por su parte, Mary Ng, Ministra de Promoción de Exportaciones, Comercio Internacional y Desarrollo Económico de Canadá, se mostró complacida con las conclusiones del informe, y expresó que el gobierno canadiense seguirá preservando y defendiendo su sistema de gestión de la oferta.

Esta es la segunda disputa sobre el tema que se trata en el T-MEC. Cabe recordar que en diciembre de 2021, en el marco de la primera controversia planteada al respecto, un grupo especial determinó que las medidas de asignación de contingentes arancelarios de productos lácteos de Canadá eran incompatibles con las obligaciones del Acuerdo (Internacionales del CEI, febrero de 2022). En respuesta a las conclusiones del grupo especial, Canadá introdujo cambios en sus medidas de asignación de los contingentes arancelarios. No obstante, el gobierno de EE.UU. consideró que las políticas revisadas de Canadá seguían siendo incompatibles con las obligaciones del T-MEC, y volvió a solicitar consultas con Canadá (Internacionales del CEI, enero de 2023) y el establecimiento de un nuevo panel.

EE.UU. retira propuestas sobre comercio electrónico en las negociaciones de la OMC

La Oficina de la Representante de Comercio de EE.UU. (USTR, por su sigla en inglés) anunció que retiró el apoyo a las propuestas sobre flujos de datos, localización de datos y código fuente en el marco de las negociaciones de la Iniciativa Conjunta sobre el Comercio Electrónico (JSI, por su sigla en inglés) de la OMC.

Si bien estas posiciones –que incluyen promover la máxima libertad posible para el comercio electrónico y contener el levantamiento de barreras al libre flujo de datos entre fronteras– fueron un pilar en la política comercial de EE.UU. y forman parte de la letra del T-MEC, el USTR alegó la necesidad de garantizar “espacio de política” suficiente para evaluar su actual enfoque sobre el comercio digital, así como el impacto que podrían tener las normas comerciales en este ámbito. No obstante, manifestó que sigue comprometido con las conversaciones en la OMC e instó a los miembros a centrarse en los aspectos de las negociaciones que puedan concluirse para finales de 2023.

La decisión suscitó duras críticas de legisladores de ambos partidos y representantes de la industria ya que consideran que el USTR abandona el liderazgo de Estados Unidos en cuestiones de comercio digital que son vitales para la industria, mientras que otros congresistas y grupos de la sociedad civil alabaron la medida como un paso importante para poder regular a las grandes empresas tecnológicas.

De forma similar, el USTR también suspendió los debates sobre estos aspectos del comercio digital en las conversaciones del pilar comercial del Marco Económico Indo-Pacífico para la Prosperidad (IPEF, por su sigla en inglés).

Senadores proponen la creación de una “Tasa por Contaminación Extranjera”

A principios de noviembre un grupo de senadores republicanos presentó un proyecto de ley para implementar una “Tasa por Contaminación Extranjera”. Mediante el cobro de esta tasa se buscaría garantizar que la intensidad de la contaminación de los productos importados por EE.UU. no supere la de productos similares de producción nacional y penalizar a los países extranjeros con estándares ambientales menos estrictos, en particular a China.

La tasa no se aplicaría sobre la producción estadounidense, sino únicamente sobre los bienes importados con una “intensidad contaminante” superior en más de un 10% a la de bienes similares producidos en Estados Unidos. La tasa sería de tipo *ad valorem* y, si bien su valor no se establece en el proyecto de ley, se incrementaría a medida que crece la diferencia de contaminación entre un país extranjero y EE.UU.

Los bienes producidos en países con los que Estados Unidos tiene un acuerdo de libre comercio que no superen en más de un 50% la misma cantidad de emisiones que sus alternativas estadounidenses no tendrían que pagar la tasa. El proyecto también permite al gobierno establecer “asociaciones internacionales” para fomentar el comercio limpio.

La tasa afectaría a las importaciones de ciertos productos industriales, como el aluminio, el cemento, el vidrio, el hierro, el acero, los productos petroquímicos y el papel, así como sobre determinados productos energéticos, como el gas natural, el petróleo, el hidrógeno, algunos minerales, las baterías de litio, los paneles solares y las turbinas eólicas.

La reglamentación final para aclarar cuestiones de definición, como la exención de la tasa sobre bienes específicos y los cálculos de la intensidad de la contaminación, sería completada por el Departamento del Tesoro en coordinación con las recomendaciones del Laboratorio Nacional.

Entre las distintas críticas que suscitó la propuesta se destacan su motivación geopolítica más que ambiental, su difícil implementación y el alto grado de discrecionalidad que permitiría en su aplicación, así como la falta de criterios objetivos en la inclusión de los productos afectados. A su vez, se señala el posible incumplimiento de los compromisos asumidos por EE.UU. en la OMC, entre ellos las cláusulas de “nación más favorecida” y “trato nacional”. Por otra parte, como la tasa se calcula en relación con los productos estadounidenses, hay pocos incentivos para que los fabricantes nacionales persigan sus propios objetivos de descarbonización.

ASIA Y OCEANÍA

La economía india crece por encima de lo previsto

Durante los meses de julio a septiembre (segundo trimestre fiscal), el PIB de la India creció 7,6% en términos interanuales. Esta cifra no solo superó al 6,2% registrado para ese mismo período del año previo, sino que se elevó por encima de las estimaciones del banco central indio, de 6,5%. Este resultado se debe al fuerte crecimiento del sector industrial (13,9%), cuya participación en la economía es de casi 19%, beneficiado por el impulso del consumo y la caída en los costos de los insumos. También se destacó el aumento de la construcción (13,3%), segundo sector de la economía que mayor empleo genera, y de la minería (10%). En relación con los componentes del gasto, sobresale la inversión (medida como formación bruta de capital fijo), que pasó de representar 34,2% del PIB a 35,3% de un año a otro.

Por su parte, los servicios, que habían traccionado la economía durante el trimestre previo, desaceleraron su crecimiento, principalmente en los sectores financiero, de comercio, hotelería y transporte. En el mismo sentido, la agricultura experimentó el crecimiento más lento de los últimos 18 trimestres, como resultado del fenómeno climático del niño que afectó la temporada de siembra.

China registra flujos de IED neta negativa

Durante el tercer trimestre del año, y por primera vez desde 1998, cuando comenzaron a publicarse los registros, la economía china registró flujos de inversión extranjera directa neta negativos. La salida neta de capitales extranjeros, que se incrementa desde hace más de un año, ascendió a US\$ 11.800 millones durante dicho período.

De acuerdo a analistas privados, esta situación sería el resultado de la baja en las tasas de interés que determinaron las autoridades chinas con el objetivo de reactivar la economía, que se da en un contexto de aumento de las tasas en varias de las economías avanzadas, como parte de su política antiinflacionaria. Asimismo, serían determinantes otros factores como la caída en las exportaciones y la desaceleración de la actividad industrial y de la construcción. Finalmente, las restricciones estadounidenses a las inversiones en empresas chinas de tecnología y a las exportaciones de ciertos productos, así como el bloqueo de los envíos de ciertas manufacturas chinas a países Occidente y Japón, generaron un clima de negocios más incierto que podría estar interfiriendo en las decisiones empresariales de no reinvertir sus ganancias en el país asiático.

Taiwán (China) firma una “Asociación Comercial mejorada” con Reino Unido

Taiwán (Provincia de China) firmó con Reino Unido un acuerdo de “Asociación Comercial mejorada”, el primero de este tipo con un país europeo, que establece los lineamientos para negociaciones posteriores. Reino Unido representó durante 2022 el 16^{to} destino más relevante y el tercero de Europa, con exportaciones e importaciones por US\$ 4.043 millones y US\$ 2.587 millones, respectivamente. Asimismo, ambos son socios complementarios en la industria de semiconductores, ya que Reino Unido lidera en materia de propiedad intelectual, mientras que Taiwán lidera en diseño, fabricación, testeo y embalaje de circuitos integrados.

Los tres pilares sobre los que el acuerdo pretende profundizar las relaciones bilaterales son: inversiones, comercio digital y energías renovables. En cuanto a las inversiones, se buscará reforzar el liderazgo de Taiwán y Reino Unido en materia de inversiones responsables y sostenibles a nivel mundial, así como facilitar y promover las inversiones bidireccionales. Por el momento, el Reino Unido fue el segundo destino europeo que mayores inversiones recibió en los últimos años provenientes de Taiwán, así como el segundo mayor inversor europeo en Taiwán.

ÁFRICA

África apoya el desarrollo de un nuevo régimen fiscal global

Los países de África estuvieron entre los 125 que votaron en la Asamblea General de las Naciones Unidas para que la organización desarrolle un régimen fiscal global, mientras que los países OCDE, incluidos el Reino Unido, Estados Unidos y todo el bloque de la Unión Europea, votaron en contra.

La resolución fue presentada por el “Grupo Africano” bajo el título: “Promoción de una cooperación fiscal internacional inclusiva y eficaz en las Naciones Unidas”. El presupuesto para el nuevo proceso tributario intergubernamental estará listo para aprobación en la ONU en diciembre de 2023. Se espera que las negociaciones entre gobiernos comiencen en 2024.

Mientras tanto, los países que votaron en contra de la resolución seguirán siendo invitados a unirse al proceso intergubernamental de la ONU para desarrollar una nueva Convención Fiscal global que comienza en 2024. La atención se centrará, hasta agosto de 2024, en desarrollar los “Términos de Referencia para una nueva Convención Marco de las Naciones Unidas sobre Cooperación Fiscal Internacional”. Con base en estos Términos de Referencia, los gobiernos procederán a negociar el nuevo Convenio Fiscal de la ONU.

Según la Unión Africana (UA), la resolución representa una esperanza para las naciones en desarrollo, ya que facilitará el acceso a recursos financieros, cruciales para responder a las actuales crisis de deuda y facilitará la búsqueda de un desarrollo sostenible. También está en línea con las aspiraciones africanas descritas en la “Agenda 2063” de la UA, reforzando el compromiso de los Estados miembros de fortalecer los sistemas tributarios y fomentar la equidad fiscal.

Cumbre africana del G20 reclama por mayores inversiones

En el marco de la cumbre “G20 Compact with Africa” (CwA), los líderes africanos hicieron un llamamiento de atención sobre la “urgente” necesidad de África de más inversiones y de una “competencia positiva” entre Europa y China. La Unión Africana, por su parte, destacó que si bien la inversión de los países del G20 en las naciones africanas está superando poco a poco los niveles prepandémicos, todavía está muy por debajo de las cifras récord de US\$ 53.000 millones alcanzados en el ejercicio 2017-2018.

Con el objetivo de generar una mayor inversión privada en África, la iniciativa CwA reúne a 13 miembros africanos con representantes de las principales economías del G20, el Banco Mundial, el Fondo Monetario Internacional y el Banco Africano de Desarrollo.

Lanzado en 2017, durante la presidencia alemana del G20, el CwA lleva seis años funcionando, pero los resultados son objeto de debates. Los países africanos se han quejado durante mucho tiempo de que, si bien las naciones europeas hablan mucho sobre inversiones, sus empresas tardan en invertir dinero en África, a pesar de que varios países como Ghana, Senegal y Ruanda mejoraron significativamente las condiciones para hacer negocios en los últimos años.

En la cumbre, Alemania se comprometió a invertir US\$ 4.400 millones en proyectos de energía verde en África para 2030, al tiempo que dijo que importará “una gran proporción” de sus necesidades de hidrógeno verde del continente.

Somalia es nuevo miembro de la EAC

Somalia fue admitida como octavo miembro de la Comunidad de África Oriental (EAC, por su sigla en inglés), poco más de un año después de que el último miembro, la República Democrática del Congo, fuera admitido en el bloque. La admisión fue aprobada por los líderes de la región durante la 23ª cumbre ordinaria de jefes de Estado celebrada en Tanzania, tras negociaciones que duraron cerca de un año.

Somalia expresó por primera vez su interés en unirse a la EAC en 2012, pero fue rechazado debido a sus problemas internos y la falta de un entorno legal y político estable en ese momento. La entrada de Somalia en la EAC allanará el camino para la admisión de sus vecinos, Eritrea y Djibouti, que también

han sido objeto del plan de expansión de la EAC para incorporar toda la región del Cuerno de África, que incluiría Etiopía y posiblemente Sudán.

INTERNACIONALES DEL CEI

LO EXPRESADO EN ESTE INFORME NO NECESARIAMENTE REFLEJA LA OPINIÓN DEL MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES, COMERCIO INTERNACIONAL Y CULTO DE LA ARGENTINA.

LOS HIPERVÍNCULOS A OTROS SITIOS WEB TIENEN UNA FINALIDAD MERAMENTE INFORMATIVA Y NO IMPLICAN RESPONSABILIDAD NI CONSENTIMIENTO DE SU CONTENIDO POR PARTE DEL CEI.

Fecha de cierre del número: 30 de noviembre de 2023



Ministerio de Relaciones Exteriores,
Comercio Internacional y Culto
Argentina